## 文性の感性を活かした 一部開発と販売促進 一売れている商品はここが違う!~

今や、購買決定権の8割を占領する勢いの女性消費者。 彼女たちの消費行動、心理、思考を知っている女性だから こそできる商品開発や販売プロモーションがあるはずです。 この機会に女性の感性と発想を活かした経営手法について 学び、売上アップのヒントにしていただければと思います。



## 講座内容

- 女性だからこそ気づくこと
- ・売れている商品ってどこが違う?
- ・誰に、何を、どのように?
- ・消費者の気持ちをイメージしよう



アイプランニング 代表/ 雨宮 泉美 先生

## 【プロフィール】

神奈川県在住。成蹊大学工学部卒業後、 (株富士通研究所入社 1992年富士通㈱総合デザイン研究所に異動しマーケティング、商品企画、デザイン開発に従事。日本ヒーブ協議会ナイスヒーブ賞受賞。1999年アイプランニング設立。女性ならではの商品開発支援など、幅広く活躍中。

■ 時 平成26年10月16日(木)午後2時~4時

場 所 群馬県商工連会館(前橋市関根町3-8-1)

講師 アイプランニング 代表 雨宮 泉美 先生

対象 新商品開発や販売力を高めて売上アップを 目指す農業者、商工業者、行政・JA・支援機関等

※男性の方も是非ご参加下さい